



Développez vos ventes et prospectez efficacement

Le Pack Vente est la solution privilégiée pour toutes les sociétés souhaitant générer davantage d'opportunités de vente pour accélérer leur croissance commerciale. Cette version vous permet de **prospector, fidéliser et suivre toutes les actions menées** auprès de vos clients et prospects à partir d'un seul et même outil.

Fidélisez et prospectez :

Lancez des campagnes ciblées auprès de groupes de clients et prospects. Affecter les actions de démarchage à vos équipes en choisissant le type de campagne et le mode d'administration (e-mailing, phoning...).

Suivez l'historique détaillé de vos actions de démarchage :

Appels, mailing, rapports de visites... Contrôlez ainsi l'ensemble des actions menées sur chacun de vos clients par vos commerciaux.

Mesurez les résultats de vos actions commerciales :

Accédez à des tableaux de bord et statistiques pour des comptes-rendus détaillés.

Gérez vos équipes de ventes :

Mettez à disposition de vos équipes une base de connaissances leur permettant de diffuser des notes internes pour une meilleure communication autour des actions SAV.

Gérez vos portefeuilles d'affaires depuis n'importe quel endroit de la planète :

En mobilité, accédez à votre interface via un réseau (3G, Wifi...) depuis votre PC portable, smartphone ou tablette.

Disposez d'une interface unique :

Faites travailler toutes vos équipes sur une même plateforme pour plus d'efficacité et de rapidité.



Avec le **Pack Ventes**,
Offrez à vos commerciaux un véritable outil de prospection et de suivi client.

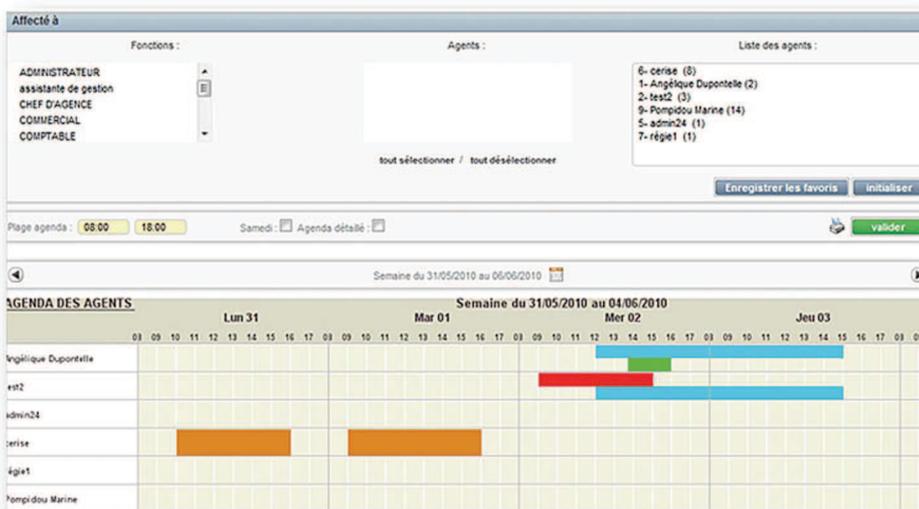


"30% à 60% du temps d'un commercial n'est pas consacré à la vente en elle-même mais à des tâches administratives."



Les points clefs de notre Pack Ventes :

- Une interface accessible en déplacement depuis votre PC portable, tablette, smartphone...
- Un suivi et une organisation de vos plannings simplifiés ;
- Une gestion des comptes clients et contacts centralisée ;
- La création et le lancement de campagnes de prospection ciblées ;
- Un suivi détaillé de la relation client (visites, appels, relances...) et rappel des tâches à effectuer;
- La création et l'édition de vos devis au format PDF.
- Analyse des résultats / comptes-rendus / tableaux de bord.



Visualisation de la page de gestion des plannings :

- Gérez vos rendez-vous et recherchez des événements créés par date/type/nom du contact ;
- Visualisez vos plannings par jour, semaine, mois ;
- Exportez-les au format EXCEL ou imprimez-les directement depuis votre interface ;
- Associez un document, une ressource ou des intervenants à un événement ;
- Définissez des options de rappel pour vos rendez-vous...